Start: 5.10.2018
Ende: 19.10.2019

Patricia Stawicki

HEFT 3/2017
TOP 100
ERFOLGSTRAINER
DEUTSCHLAND/ÖSTERREICH
ERFOLG
DAS LESEN ERFOLGREICHE magazin

4. Jahres- Aus- und Weiterbildung zum

PROFILER
für Verhaltensanalyse und Persönlichkeitsscanning

Patricia Staniek
International Consulting & Profiling

Verhaltensanalysen und Persönlichkeitsscanning!

Wozu braucht man das?

Ist Menschenkenntnis ein Talent oder lernbar?
Es gibt Menschen denen Menschenkenntnis als Talent in die Wiege gelegt wurde, anderen nicht, wieder andere haben ein Gefühl und können das was sie fühlen nicht konkretisieren. Trotzdem glauben sie, sie verfügen über ein hohes Maß an Menschenkenntnis und täuschen sich zu aller Beteiligten Nachteil.

Für all diese Menschen habe ich diese Profiler Aus- und Weiterbildung entwickelt, um Menschen wissenschaftlich fundiertes Wissen und Möglichkeiten in die Hand zu geben, welche ihre Kooperations- und Kommunikationsfähigkeit in hohem Maß fördert.
Aber auch, um in wichtigen Situationen hinter die Fassaden der Menschen zu schauen, diese empathisch abzuholen, zu führen und zu leiten, oder auch wenn es drauf ankommt, Attacken abwehren zu können.

Möglicherweise erinnern Sie sich schon Situationen erlebt zu haben wo „irgend etwas war oder störte“. Erst im Nachhinein erkannten Sie durch den Lauf der Dinge -möglicherweise nicht mehr korrigierbar- die Ursachen, anstelle jene Einflüsse sofort und unmittelbar zu beobachten und verifizieren und damit Negativfolgen, im Sinne von Kosten, Ärger oder Missverständnissen positiv zu vermeiden.

Manche Menschen kommen einem vor wie ein offenes Buch, manche davon sind es auch, manche davon täuschen Offenheit und Ehrlichkeit erfolgreich vor! Wir haben es nicht nur mit für uns einfach zu händelnden Menschen sondern auch mit Blendern, Narzissten, Psychopathen, Soziopathen, Traumatisierten, Mobbern, Stalkern und..und…und, zu tun.

Meist erkennen wir sie auf den ersten Blick nicht! Manchmal schleichen sich Menschen in die Leben Anderer ein, setzen sich dort fest, richten Unheil an und sind schwer los zu werden. Ich rate Ihnen bei Themen wo es für Sie und andere wichtig ist, immer positiv und offen aber dennoch vorsichtig oder argwöhnisch zu bleiben! Und einfach auf sich zu achten!

Wir bieten Ihnen mit dieser Aus- und Weiterbildung zum Profiler für Verhaltensanalyse und Persönlichkeitsscanning umfassendes und anwendbares Know How auf höchstem Niveau.

Willkommen in der Welt der Persönlichkeiten!
Ihre Patricia Staniek, Int. Consulting & Profiling

Patricia Staniek
International Consulting & Profiling

Inhaltsverzeichnis:

Seite 4-6 Die Module im Überblick

Seite 7-10 Die Ausbildungs-Taskforce

Seite 11-30 Beschreibungen der Module

Seite 31-34 Investition & Anmeldung

Seite 35-36 AGB

MODUL 1

KICK OFF – Abend
4.10.2018, 18.00 Uhr - 20.30 Uhr
Patricia Staniek

5.10.2018, 9.00 Uhr 17.00 Uhr
NEUROBIOLOGIE – Wie das menschliche Gehirn funktioniert
Dr. Markus TÄUBER

Abendeinheit Freitag: 17.30 Uhr – 19.00 Uhr
HORMONE und ihr Zusammenhang mit Profiling
Dr. Lisa Maria GLENK

6.10.2018, 9.00 Uhr 17.00 Uhr
EMOTIONEN? Chaos, Liebe, Leiden, Leidenschaft
Dr. Lisa-Maria GLENK

MODUL 2

PROFILING PScn
9.11.2018 und 10.11.2018, 9.00 Uhr - 17.00 Uhr
Teil 1, Mimik, Gestik, Körpersprache, Sprache und Stimme
Teil 2 Gestik, Stand, Ganganalysen, Haltung
Patricia Staniek,

Abendeinheit Freitag, 17.30 Uhr – 19.00 Uhr
Der Fall **JACK UNTERWEGER**
Hofrat Dr. Ernst GEIGER, BKA a.D.

MODUL 3

30.11.2018, 9.00 Uhr - 17.00 Uhr
PROFILING PS – Fortsetzung
Patricia Staniek

Abendeinheit Freitag 17.30 Uhr – 19.00 Uhr
Die spannendsten Kriminalfälle Österreichs
Mag. Maximilian Edelbacher

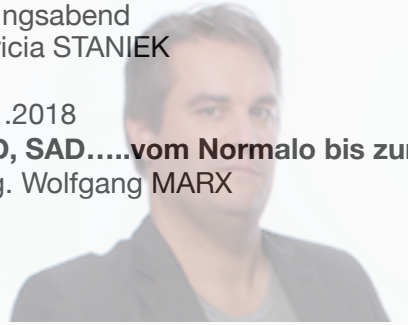
1.12..2018 9.00 Uhr – 17.00 Uhr
NEVER LIE TO ME – Die Wahrheit und nichts als die Wahrheit
Patricia STANIEK

MODUL 4

25.1.2019, 9.00 Uhr 17.00 Uhr
Innere Anteile, Dynamiken der Persönlichkeiten und deren Entwicklungsfelder
Mag. Kordula WAGNER

Abendeinheit Freitag 17.30 Uhr – 19.00 Uhr
Übungsabend
Patricia STANIEK

26.1.2018
BAD, SAD…..vom Normalo bis zum mad Type
Mag. Wolfgang MARX



MODUL 5

22.2. und 23.2.2019, 9.00 Uhr - 17.00 Uhr
Vom Tatort zum Täter
Mag. Wolfgang MARX

Abendeinheit Freitag, 17.30 Uhr – 19.00 Uhr
Outdoor/Innenstadt: Catch the thief - **STREETPROFILING**
Patricia STANIEK und Manfred STANIEK

MODUL 6

22.3.2019, 9.00 Uhr - 17.00 Uhr
Sprachprofiling- und Kommunikationsforensik
Patricia STANIEK

Analaysetraining Freitag 17.30 Uhr – 19.00 Uhr
Patricia Staniek

23.3.2019, 9.00 Uhr - 17.00 Uhr
Vernetzes und systemisches Denken im Profilingkontext
Patricia Staniek

MODUL 7

26.4. – 27.4.2019, 9.00 Uhr - 17.00 Uhr
PCM: Das Process Communication Model®
DI Uwe-Reiner KOLOUCH

Praxistraining mit externen Klienten Freitag 17.30 Uhr – 19.00 Uhr
Patricia STANIEK

MODUL 8

24.5. - 25.5.2019, 9.00 Uhr 17.00 Uhr
BEFRAGUNGS-/INTERVIEW-/VERHÖRTECHNIK
Oberst Gerald TATZGERN

Abendeinheit 17.30 Uhr – 19.00Uhr
„SUSPICIOUS BEHAVIOUR IDENTIFICATION“
Patricia Staniek

MODUL 9

14.6.2019, 9.00 Uhr - 17.00 Uhr
GROUPPROFILING
Patricia STANIEK

Abendeinheit Freitag 17.30 Uhr – 19.30Uhr
Vorbereitung auf den Praxistag

15.6.2019, 9.00 Uhr - 17.00 Uhr
PROFILING-PRAXISTAG mit externer Probandengruppe (Verhaltensexperimente)
Patricia STANIEK

MODUL 10

13. - 14.9.2019, 9.00 Uhr - 17.00 Uhr
MEIN WILLE GESCHEHE- Macht entschlüsseln- Manipulationen aufdecken und auflösen!
Wehrhaft und handlungsfähig werden
Patricia STANIEK

Abendeinheit Freitag 17.30 – 19.00 Uhr
Hypnotiseur
Peter Solc

MODUL 11

17.10.2019. - 9.00 Uhr -17.00 Uhr
KONFLIKTE, Mobbing, Stalking und betriebliche Kriminalität
Patricia STANIEK

18.10.2019, 9.00 Uhr - 17.00 Uhr
STRATEGEMS und Deals
Patricia STANIEK

19.10.2019, 9.00 Uhr – 17.00 Uhr
ABSCHLUSSTAG,
Reflexion, Zusammenfassung, Präsentationen
Test. (Zertifikat und Profiler-Anstecknadel)

PROFILER PScn

Patricia Staniek, Manfred Staniek und externe Person/en

Zwischen den Modulen findet jeweils eine Peergroup und Buddylearning statt.

Für die Profiling-Module stehen Onlinetrainingstools zur Verfügung!

Peergroups können bei grösseren Ortsdistanzen auch via Skype durchgeführt werden.

Die Peergroups und Übungsaufgaben sind im Sinne der Abschlussprüfung verpflichtend.

DIE AUSBILDUNGSLEITUNG

Patricia STANIEK

Int. Consulter & Profiler
Kriminologin
Profiler für Verhaltensanalyse & Persönlichkeitsscanning
Expertin für Mimik & Körpersprache
F.A.C.S. - Coder
Executive Coach
Coach im Wolfsgehege
Leadershiptrainer
Keynotespeaker & Vortragende
Head of "international scientific council" for research on emotions and bodylanguage - Malta
Gastuniversitätsdozentin an der Hauptuni in Wien für Kommunikation und Publizistik
Gastuniversitätsdozentin an der Uni in Wien für „Art & Economy“
Referentin an der Europäischen Detektivakademie
Ausbildnerin und Instructor bei ÖWD-Terrorerkennung
Buchautorin und Buchawardgewinnerin 2013

Patricia Staniek wurde von einer Expertenjury auf Platz 50 aus A/D gewählt.

DIE AUSBILDNER/INNEN

Dr. Marcus TÄUBER

Institut für mentale Erfolgsstrategien
Promovierter Neurobiologe
Unternehmensberater
Diplomierter Mentaltrainer
Buchautor
Lehrbeauftragter Donau Uni Krems und der FH Joanneum

Dr. Mag. Lisa Maria GLENK

Naturwissenschaftlerin
Biofeedback-Expertin (Stress- und Lie detection)
Wissenschaftskommunikatorin
Wissenschaftliche Leiterin „Patricia Staniek International scientific council" for research on emotions and bodylanguage – Vienna/Malta
Analystin der Staniek Profiling Group

Mag. Kordula WAGNER

Existenzanalytische Psychotherapeutin
Traumatherapeutin (PITT)
Coach
Supervisorin
Managementtrainerin
Analystin der Staniek Profiling Group

Mag. Wolfgang MARX

Kriminalpsychologe - Forensische Fallanalyse
Klinischer und Gesundheitspsychologe
Notfallpsychologe
Sexualtherapeut
Lehrbeauftragter an der Österreichischen Akademie für Psychologie (AAP) und beim Österreichischen Arbeitskreis für Gruppentherapie und Gruppendynamik (ÖAGG)

Brigadier Gerald TATZGERN, BA MA

Führungskraft im Bundeskriminalamt
Leiter der Zentralstelle zur Bekämpfung der Schlepperkriminalität, des Menschenhandels und des grenzüberschreitendenProstitutionshandels im Bundeskrimimalamt Österreich.
Verantwortlich für die bundesweite Koordinierung und Führung von Ermittlungen, aber auch für die internationale Polizeikooperation in diesem Bereich.
International anerkannter Experte für die Bekämpfung der organisierten Schlepperkriminalität und des Menschenhandels
Lektor an verschiedenen Universitäten,
Lektor an internationalen Polizeiakademien und internationalen Organisationen (UNODC, OSZE, FRONTEX, ICMPD, IOM). 2013
Auszeichnung mit dem Silbernen Ehrenzeichen der Republik Österreich

DI Uwe Rainer KOLOUCH

Mastertrainer für Process Communication Model
Unternehmensberater
Lebens- und Sozialberater

ABENDEINHEITEN

Hofrat Mag. Max Edelbacher

Verhörspezialst BKA a.D. (Bekannte Fälle: Jack Unterweger, Briefbombenbauer Fuchs, Kindermorde Favoriten….)
Vortragender
Dozent an unterschiedlichen Universitäten
Buchautor

Peter SOLC

Verhaltenstrainer
Mentalcoach
Hypnotiseur

Hofrat Dr. Ernst GEIGER, BKA a.D:
Leiter der Abteilung Organisierte Kriminalität, Allgemeine Kriminalität, Ermittlungen im Bundeskriminalamt (bis Dez. 2017)
Davor Leiter der Wiener Mordkommission,
Leiter der Kriminaldirektion 1,
Leiter der Kriminalpolizeilichen Abteilung der BPD Wien , Security Manager bei Magna International
Ausbildner
Vortragender
Analyst der Staniek Profiling Group

An den Freitagen finden Abendeinheiten statt! Die Themen und Referenten sind mit dem Lehrgang abgestimmt.

BESCHREIBUNG DER MODULE:

KICK OFF – ABEND! 18.00 – 20 UHR
Patricia STANIEK & Manfred STANIEK

MODUL 1/TAG 1:
Dr. Marcus TÄUBER
WIE WIR TICKEN – EINBLICKE AUS DER HIRNFORSCHUNG

BESCHREIBUNG

Alles was wir denken, fühlen und wie wir handeln, passiert auf Grundlage unserer Nervenzellen. In dieser Einheit öffnen wir die „black box zwischen den Ohren. Wie treffen wir Entscheidungen? Was beeinflusst unser Verhalten? Inwiefern können wir unser Verhalten kontrollieren und unsere Persönlichkeit verändern?
Sie entdecken, wie wir aus Sicht der Hirnforschung ticken.

INHALTE

Entdeckungsreise ins Gehirn: Bewusstsein vs. Unbewusstes
Die neurobiologischen Grundlagen von Persönlichkeit und Verhalten
Wie die Stressachse unser Leben beeinflusst
Limbisches System: wie Emotion, Motivation, Lernen und Entwicklung zusammenwirken
Wie sich Muster und Gewohnheiten einschleifen

NUTZEN

Sie bekommen auf verständliche Weise das Rüstzeug vermittelt, um die neuro- wissenschaftliche Grundlagen von Wahrnehmung und Verhalten in Ihre Menschenkenntnis mit ein zu beziehen.
Am Ende dieses Tages verstehen Sie, was unsere Persönlichkeit prägt, warum wir trotz aller Vielfalt in Grundtypen eingeteilt werden können und wie sich Muster in unserem Denken, Fühlen und Handeln entwickeln.

MODUL 1/TAG 2:
Dr. Mag. Lisa Maria GLENK
ROCK YOUR EMOTIONS - Wie das Emotionschaos unser Leben beeinflusst

BESCHREIBUNG:
Was uns bewegt und was uns lahmlegt. Die Welt wurde nicht an einem Tag gemacht, eher in Milliarden von Jahren. Eine lange Zeit für die Chemie und Biologie des Lebens um mit ihren Bausteinen zu experimentieren, zu entwickeln, zu vernichten und neu zu erschaffen. Es ist kein Zufall, dass essenzielle Mechanismen unseres Daseins wie z.B. Motivation, Trieb und Emotion zwar evolutionär uralt sind, sich aber revolutionär hervorragend bewährt haben. Im Zusammenhang mit Profiling PScn spielt die Welt der Emotionen eine entscheidende Schlüsselrolle. Das was der Mensch innerlich fühlt, wird über die Mimik des Menschen außen sichtbar gemacht.

INHALTE:
Wahrnehmung und Kommunikation
Vom Sinn und Unsinn unserer Sinnesempfindungen in der Konstruktion von Realität.
Im Bann der Emotionen – warum lachende und weinende Augen auch ohne Worte Bände sprechen.
Grundlagen der emotionalen Kompetenz in der nonverbalen Kommunikation.
‚Coping with challenge' – wie wir mit Belastungen umgehen, ist uns nahezu in die Wiege gelegt.
Welche Rolle spielen frühe Einflüsse für die Entwicklung von sozialer Identität und Beziehungseffizienz
Ein vertiefender Exkurs in die allgegenwärtige Stressthematik und was Ihre „Kurven" über Sie verraten?

NUTZEN:
Die erstaunliche Funktionsweise des autonomen Nervensystems hautnah erleben. Mit Hilfe von Sensoren und computergestützten Verfahren lassen sich innerkörperliche Prozesse in Echtzeit darstellen. Der Ist-Zustand wird objektiv rückgemeldet und die psychophysiologische Rückmeldung auf emotionale Reize eine beobachtbare Größe. Die Implikation für das Emotionsprofiling wird praxisnah erläutert. Wer innerkörperliche Vorgänge wahrnehmen, verstehen und verändern kann, steuert sich selbst gezielter und kommuniziert effizienter. Da jede Emotion an mehr oder weniger intensive körperliche Empfindungen gekoppelt ist, stellt die Kenntnis des eigenen inneren Erlebens einen Eckpfeiler für jegliche Interaktion und Beziehung dar.

MODUL 2/TAG 1 und 2:
Patricia STANIEK
PROFILING PScn - MIMIK, KÖRPERSPRACHE STIMME UND SPRACHE ANALYSE – DIAGNOSTIK UND UMSETZUNG

BESCHREIBUNG:
Begeben Sie sich mit Profilerin/Kriminologin Patricia Staniek auf die Spuren von „Lie to me, CSI oder der Mentalist ! Profiling hat nichts mit Magie zu tun! Das Wissen, was der andere wirklich fühlt, öffnet auf fantastische Weise, -wie durch Zauberhand-, die Tür zum Gesprächspartner. Tauchen Sie ein in die aufregende Mimikwelt im Crime und Wirtschaftsbereich.

Die Methode Profiling PScn von Patricia Staniek verbessert Ihre Menschenkenntnis und Momentwahrnehmung maßgeblich. Ihre Beobachtungfähigkeit und Reaktionsschnelligkeit wird gefördert, die Wahrnehmung gezielt trainiert und verfeinert! Profiling PScn ist ein strukturiert aufgebautes Lernkonzept!

Die Diagnose- und Analysearchitektur wurde von Patricia Staniek aufgrund langjähriger Erfahrung und Praxis entwickelt. Die einzelnen Methoden wie z.B. F.A.C.S. Facial Action Coding System von Prof. Paul Ekman/USA sind wissenschaftlich fundiert und empirisch erforscht!

Profiling PScn analysiert und diagnostiziert Proxemik (Raumverhalten), Mimik, Körpersprache, Stimme, Sprachverhalten und Persönlichkeit! Einzeln aber auch im Zusammenhang mit Gruppen!
Charles Darwin war bereits überzeugt, dass uns die Evolution unsere Emotionen und Gefühle sowie deren Sichtbarkeit in Mimik, Gestik, Körpersprache und Hörbarkeit in Stimme und Sprache mitgegeben hat, um diese auszudrücken und den anderen mitteilen zu können!

Sie lernen die verborgenen Emotionen in der Mimik der Menschen fokussiert zu beobachten, wahrzunehmen und zu erkennen! Microexpressions -das sind ca. 1/5 Sekunden schnelle Bewegungen der mimischen Muskulatur- geben Ihnen Hinweis über den momentanen emotionalen Zustand.

INHALTE:

Mein äussere und innere Haltung als Profiler
Das W.A.R.T.A. – Prinzip (Entwickler Patricia Staniek)
Berufsethik und moralische Haltung
Does & Donts
Beobachtung, Wahrnehmung und Interpretation
Diagnostik der BodyBasics
Analyse des Kopfes und der Mimik
Die mimische Muskulatur und ihre Regeln
Macroexpression (deutliche emotionale Mimik)
Microexpression (verborgene, verdeckte emotionale Mimik)
Die Sprache der Augen, des Kopfes, des Mundes
Psychophysiologische Phänomene (psychische Vorgänge in Verbindung mit körperlichen Reaktionen)
Sinnvoller Umgang mit den Emotionen meiner Gesprächspartner
Evaluierungsmethoden

METHODE:
Lernen lebt vom TUN und ERLEBEN
3 Schritte System – methodisch didaktischer Aufbau zum leichten Erlernen Mimische Analysen und Fallanalysen von echten Fällen
Wahrnehmungslernen aus dem Kampfsport und der Hypnose
Camera – Acting
Training – und Coaching
Wissenschaftlich verifizierte Online - Trainingstools

MODUL 3/Tag 1:
Patricia STANIEK
PROFILING PScn - FORTSETZUNG

FORTSETZUNG:
Mimik
Die Gestiken und ihre Interpretationsmöglichkeiten
Die „Microgestures“– das was du nicht sehen sollst
Powergestures – die Gestiken der Erfolgreichen
Die Sprache der Finger, Hände und Arme

ANALYSE DER HALTUNG:
Der Stand und die Haltung und was das über Menschen verraten kann
Gang- Schrittsetzung – Beinstellungen – der Einfluss des Gehens auf die Mimik
Sitzhaltungen und andere situationsbedingte Haltungsausdrücke

ANALYSE DER PROXEMIK:
Proxemik ist jenes Verhalten, welches Menschen im „Raum zeigen!
Diagnose des Gruppenverhaltens (Vertiefung im Modul Groupprofiling)

STRATEGIEN:
Was nun, was tun mit den Emotionen und Erkenntnissen? Empathisches Reagieren auf das Gegenüber zwecks Förderung der Kommunikation und Kooperation für den Bereich Wirtschaft

MODUL 3/Tag 2:
Patricia STANIEK & Hofrat Dr. Ernst GEIGER
PROFILING PScn - **NEVER LIE TO ME** - Die Wahrheit und nichts als die Wahrheit

BESCHREIBUNG:
Wir alle sind Lügner! Wir lügen alle, zwar nicht gleich, nicht nur aus moralisch verwerflichen Gründen, nicht alle mit Spaß, nicht alle aus Gemeinheit, aus Angst oder Manipualtionsgründen! Wir lügen, weil die Lüge schon immer eine Überlebensstrategie darstellte! Basierend auf die Grundlagen von Profiling PScn erlernen Sie die Methoden und Techniken der Wahrheitsfindung.

INHALTE:
Die Lüge und die Evolution! Das grosse Warum? Grundlagen des Lügens!
Diagnostik der Bodybasics
Mimik und Körpersprache beim Lügen
Die Lügenmuster und deren Spotchains
Beurteilung der verbalen und nonverbalen Indikatoren der Täuschung
Strategien der Wahrheitsfindung
Beeinflussen – Weg weisen – abholen!
Spezielle Techniken der Agenten, Ermittler, Profiler und Detektive
Psychologisches Trapping
Wege der Kooperation und positiven Auf- Lösung
Die Trickkiste der High Performance – Lügner
Evaluierungs- und Validierungsmethoden

NUTZEN:
Sie haben Ihre Sinne für die Erkennung von Wahrheit und Lüge geschärft
Sie lernen Täuschungen, knallharte Lügen und intrigante Strategien wahr zu nehmen
Sie sehen die Indizien der Körpersprache, Sprache, Stimme und Psychophysiologie
Sie profitieren von der Trickkiste der Wahrheitsfindung von Profilerin & Kriminalist
Sie werden sicherer in Situationen wo Sie andere schlecht einschätzen können

MODUL 4/Tag 1
Mag. Kordula WAGNER
Innere Anteile - Strukturen und Dynamiken der Persönlichkeiten

BESCHREIBUNG:
Persönlichkeiten – Persönlichkeitsstrukturen und ihr Verhalten:

Ausgehend von der Frage, was eine „gesunde“ Persönlichkeit ausmacht, bekommen Sie Einblicke über abweichendes Verhalten und welche Dynamiken daraus entstehen können. Denn ob „krank, gesund, originell, verrückt, abnorm oder genial“ – die Persönlichkeitsstruktur ihres Gegenübers ist immer in Wechselwirkung mit Ihrer eigenen persönlichen Grunddisposition zu sehen.
Erfahren Sie in diesem Seminar, wie Ihnen ein situationsadäquates Verhalten gelingt, indem Sie den anderen in seiner Persönlichkeitsstruktur erkennen und Möglichkeiten finden, wie Sie einer hinderlichen Psychodynamik entgegenwirken können.

INHALTE:
Die gesunde Persönlichkeit – was ist „gesund“ und wann spricht man von „krank“?
„Gesunde“ Persönlichkeitstypologien: das W.E.R.T.-Persönlichkeitsmodell.
Blick in die persönliche Psychodynamik: Innere Teamaufstellungen meiner Selbstanteile.Verhaltensmuster und Möglichkeiten erweiterter Flexibilität.
Ressourcenorientierung durch Selbstmanagement.
Bearbeiten von Fallbeispielen aus der Praxis.

NUTZEN:

Sie bekommen ein Verständnis darüber, welchen Zusammenhang Persönlichkeitsstrukturen und deren Verletzungen haben. Weiters erfahren Sie durch ein reflektierendes Erkennen und Verstehen Ihrer Fähigkeiten (Ressourcen) wie auch Lernfelder, wie Sie Ihren Verhaltensspielraum im Umgang mit herausfordernden Personen authentisch nutzen und sinnvoll erweitern können.

MODUL 4/Tag 2
Mag. Wolfgang MARX

Mad or Bad? - Die Psychopathologie hinter auffälligem Verhalten Klassifikation und Diagnostik psychischer Erkrankungen

Psychische Erkrankungen spielen nicht nur im Kontext von Gewaltverbrechen oft eine entscheidende Rolle. Auch im täglichen Leben, etwa im nahen sozialen Umfeld oder im beruflichen Kontext begegnet man häufig Menschen mit unterschiedlichen psychischen Auffälligkeiten, die mitunter bei den Betroffenen selbst, aber auch bei ihrem Umfeld zu massiven Beeinträchtigungen führen. Was kennzeichnet psychisch auffällige Verhaltensweisen, wie kann man diese psychischen Störungsbildern zuordnen und welche Möglichkeiten hat man im Umgang mit psychisch auffälligen Menschen?

INHALTE:

Was sind psychischer Erkrankungen und welchen Einfluss haben sie auf das Erleben und Verhalten von Menschen? Zur Beantwortung dieser Fragen werden im Seminar insbesondere Klassifikation und Diagnostik von Persönlichkeitsstörungen (narzisstische Persönlichkeitsstörung, antisoziale Persönlichkeitsstörung, borderline Persönlichkeitsstörung etc.), affektiven Störungen (depressive Episoden, bipolare Störungen), psychotischen Störungen (Schizophrenie), Neurotische- und belastungsbezogene Störungen (spezifische Phobien, Posttraumatische Belastungsstörung, etc.) sowie Suchterkrankungen eingehend behandelt. Diesbezüglich werden auch standardisierte Persönlichkeitstestverfahren vorgestellt, die im Sinne einer Selbsterfahrung (etwa zum eignen Persönlichkeitsprofil) von den TeilnehmerInnen absolviert und im Anschluss ausgewertet werden können.

NUTZEN:

Sie erhalten eine fundierte Einführung in die Psychopathologie – die Lehre von den psychischen Erkrankungen und deren Auswirkungen auf die Persönlichkeit und das menschliche Verhalten. Mit dem vermittelten Wissen sind Sie in der Lage (persönlichkeits-)auffällige Verhaltensweisen adäquat einzuschätzen, Bedrohungen bzw. Schädigungen abzuwehren und Manipulationen zu erkennen und aufzudecken.

MODUL 5 (TAG 1 UND 2):
MAG. Wolfgang MARX
DIE KRIMINALPSYCHOLOGISCHE ANALYSE MENSCHLICHEN VERHALTENS – WAS DER TATORT ÜBER MOTIV UND PERSÖNLICHKEIT DES TÄTERS VERRÄT

BESCHREIBUNG:
Im Seminar werden kriminalpsychologische Ansätze zur Analyse und Beurteilung von menschlichen Verhaltensweisen im Kontext von Gewalttaten dargestellt. Diesbezüglich soll zunächst eine klare Begriffsdefinition (Fallanalyse, Tatbestandsmerkmale, Täterprofil etc.) vorgenommen und die Methodik der kriminal- psychologischen Fallanalyse samt Schlussfolgerungen unter Anwendung relevanter Entscheidungs- und Klassifikationsmodelle anhand von praktischen Fallbeispielen dargestellt werden. Konkret wird dabei auf Grundzüge der Verhaltensanalyse (Was sagt ein Tatort über einen unbekannten Täter aus?), Klassifikation von Gewaltdelikten, Tätertypologien, sexuelle Gewalt, Gewalt im sozialen (Beziehungs-) Umfeld sowie auf Profilerstellung eingegangen.

Hinsichtlich konkreter Anwendungsmöglichkeiten soll der Beitrag der Fallanalyse zur Gefährlichkeitsprognostik ausführlich dargestellt werden. Diesbezüglich gilt es auch die Aufgabenfelder der forensischen Psychologie/Psychiatrie zu skizzieren und Ansätze der Risikobeurteilung hinsichtlich Wiederholungsgefahr nach Gewaltdelikten anzuführen. Schließlich soll der Fokus auf Gewaltprävention gelegt werden und Risikofaktoren für gewalttätige Übergriffe insbesondere im sozialen Umfeld – wie etwa mitunter Stalkingverhalten – diskutiert werden.

INHALTE:
Ansätze der psychologischen Verbrechensanalyse
Methodik der Fallanalyse
Klassifikation von schweren Gewaltdelikten
Tätertypologien
Gewalt im sozialen Umfeld
Stalking
Sucht und Gewalt
sexuelle Gewalt
Interdisziplinäre Ansätze hinsichtlich Risk-Management nach Gewaltdelikten

NUTZEN:

Die Teilnehmer erhalten einen fundierten Einblick in die kriminalpsychologische Analyse menschlichen Verhaltens und daraus ableitbare Schlussfolgerung – insbesondere Risikomanagement bezüglich (Wieder-) Auftreten von Gewalttaten. Im Erfahrungsaustausch mit den Teilnehmern sollen weitere mögliche Anwendungsgebiete der Verhaltensanalyse in unterschiedlichen Bereichen abgeleitet und eingehend diskutiert werden

MODUL 6 /(TAG 1)
PATRICIA STANIEK
SPRACHFORENSIK & Kommunikationsprofiling

BESCHREIBUNG:
Wer ist der Autor des Schreibens bzw. wer der anonyme Anrufer? Lernen Sie den Autor eines Bekennerschreibens, eines Erpresserbriefes oder die Nachrichten von Stalkern zu entschlüsseln. Durch die Analyse von Schriftmaterial kann der Kreis von „Tätern“ eingekreist werden. Nicht nur das - jedes Schriftstück verrät Ihnen etwas über den Verfasser. Jedes Schreiben und alles Gesprochene lässt Sie Charakterstrukturen, Bildungsstand, Signaturen und Besonderheiten eines Menschen filtern. Das Geschriebene und Gesagte, hat immer etwas mit einem selbst zu tun.

INHALTE:
Was Satzkonstrukte verraten
Wie Sie den Täterkreis verkleinern
Wie ein Bild eines Täters entsteht
Wie Sie Puzzlesteine zu einem Bild zusammenfügen
Psychologische Kommunikationsmodelle - wie man zwischenmenschliche Transaktionen analysiert

NUTZEN:
Nach diesem Modul haben Sie die Anzahl Ihrer Profilerfähigkeiten wieder erweitert. Sie haben akribische Wort- und Sprachanalyse in Ihren Grundzügen gelernt und können dieses Wissen sofort in Ihre Analyse einbauen!

Sie durchblicken die zwischenmenschlichen Kommunikationstransaktionen und haben somit wieder neue Analysemöglichkeiten erworben!

MODUL 6 /(TAG 2)
PATRICIA STANIEK
SYSTEMISCHES DENKEN, FRAGEN UND AGIEREN – COMMUNICATION OUT OF THE BOX

BESCHREIBUNG:
Die Lösung von Problemen und Aufgabenstellungen in der Wirtschaft als auch im Bereich Sicherheit erfordern flexibles Denken und Handeln. Aussergewöhnliche Lösungen, aussergewöhnliche komplexe Vorgänge erfordern die Vergrösserung der Anzahl der Möglichkeiten und Wege zu Ergebnissen. Ob in Informationsgewinnung, bei kreativen Prozessen, bei Einvernahmen oder Interviews, für die Arbeit mit Teams und Gruppen - dieses Modul ist wertvoll für jede Lebenssituation.

INHALTE:
Was ist ein System? Wo am Spielfeld befinden Sie sich
Die Wirkkräfte in Systemen
Was der Konstruktivsmus mit Profiling zu tun hat? Die Kybernetik – Selbststeuerung von Systemen
Eigene Denkhaltungen kennenlernen
Ressoucenorientiertes Denken und Handeln
Thinking in options - Thinking out of the box
Diese Denkphilosophie als Profiler vielseitig nutzen und anwenden Wie Sie vom Problem in die Lösung kommen
Systemische Fragen – ein Mainkey zum Gegenüber
Systemische Gesprächsführung, Einvernahme, Informationsgewinnung mit Einzelpersonen und Gruppen
Systemische Strategieplanung für Fallanalysen- und Falllösungen

INHALTE:
Nach diesem Modul haben Sie die Anzahl Ihrer Denkmöglichkeiten und Strategiemöglichkeiten erhöht und haben anwendbares Werkzeug für unterschiedliche Lebens- und Gesprächssituationen! Sie haben vielseitiges und übergreifendes Denken erprobt und erlebt und die Vorteile dessen erkannt. Sie denken in Lösungen und Auswirkungen, Sie beachten Aus- Rück- und Wechselwirkungen in Systemen und deren Subsystemen! Sie stellen ziel- und lösungsorientierteFragen, die bei Menschen etwas bewirken, die sie zum Denken anregen und die Ihnen relevante Informationen liefern.

MODUL 7 (TAG 1 UND 2):
DI Uwe Reiner KOLOUCH
DAS PROCESS COMMUNICATION MODEL®-DER SCHLÜSSEL FÜR KONSTRUKTIVE KOMMUNIKATION

BESCHREIBUNG:
PCM® ist Ein umfassendes Persönlichkeits- und Kommunikationsmodell, um sich selbst und andere besser kennen zu lernen und verstehen zu können.

Das Process Communication Model® ist ein von Dr. Taibi Kahler entwickeltes innovatives Persönlichkeits- und Kommunikations-Modell für den privaten und beruflichen Alltag. Es ist wissenschaftlich fundiert und validiert. Mit Hilfe des Modells ist es möglich den Kommunikationsstil des Gesprächspartners innerhalb kürzester Zeit zu analysieren. Es zeigt spezifische Möglichkeiten auf, so-wohl erfolgreiche Kommunikation herzustellen, als auch unproduktivem Verhalte in Stresssituationen adäquat zu begegnen. Das Process Communication Model® hilft die Lebensqualität im Berufs- und Privatleben wesentlich zu verbessern.

INHALTE:
Ihre eigene PCM-Persönlichkeitsarchitektur „unter der Lupe
Erleben Ihrer beliebtesten und unbeliebtesten Sprachmuster
Ihre persönliche Hierarchie an psychischen Bedürfnissen und die Auswirkungen in der Lebensgestaltung (pos. & neg. Verhalten)
Schärfung des bewussten Wahrnehmens von Kommunikationssignalen in Gesprächen vor dem Hintergrund des wissenschaftlich validierten Process Communication Model® (by Dr. Taibi Kahler)

NUTZEN:
Sie erkennen die unterschiedlichen Persönlichkeitstypen anhand sprachlicher und körpersprachlicher Signale.
Sie verstehen die eigene Persönlichkeitsstruktur und die ihrer Gesprächspartner. Sie können dieses Wissen nutzen um die Kommunikationskanäle in Gesprächen gezielt einzusetzen und negatives Verhalten zu vermeiden bzw. aufzulösen. So können sie dauerhaft konstruktive Gespräche und Beziehungen auch zu Menschen führen die eine deutlich andere Persönlichkeitsarchitektur als sie selbst besitzen. Ihr individuelles PCM Persönlichkeitsprofil basierend auf einer Selbsteinschätzung mittels Online-Fragebogen dient Ihnen dabei als Reflexionsinstrument.

MODUL 8/TAG 1 und 2:
Oberst Gerald TATZGERN
BEFRAGUNGS-/INTERVIEW- UND EINVERNAHMETECHNIK
Recherche & Informationsgewinnung

BESCHREIBUNG
Wer fragt führt! Die Kunst des richtigen Fragens, die Kunst des gesprächsförderlichen und kooperativen Zugangs ist ein Zeichen für Qualität in Interview und Einvernahme. Nur wer die richtigen Fragen in der richtigen Art und Weise stellt, bekommt Antworten. Kommunikation muss so gestaltet werden, dass ein Optimum an Informationsgewinn zu erwarten ist. Die Methode der Fragestellung ist in der Sicherheit, als auch im Bereich Wirtschaft in vielen Kontexten anwendbar und bietet eine Vielzahl an Möglichkeiten: Im Bereich Sicherheit die Möglichkeit der Prävention und der Aufklärung und im Bereich der Wirtschaft qualitativ hochwertige Ergebnisse von Gesprächen.

INHALTE
Grundlagen professionell gesteuerter Kommunikation
Persönliche Voraussetzungen des Interviewers
Kommunikationseröffnung
Fragetechniken
Fehler in der Fragestellung
Abwehr von Fragen
Glaubwürdigkeitsprüfung
Dokumentation,
Protokollierung,
Video- und Audioaufnahmen

NUTZEN

Sie bekommen anhand vieler praktischer Beispiele das Wissen vermittelt, um Befragungen, Personalinterviews bis hin zu tatsächlichen Einvernahmen führen zu können. Auch dieses Modul vermittelt die Methode so, dass Sie kooperations-fördernd eingesetzt wird.

MODUL 9 (TAG 1):
PATRICIA STANIEK
GROUPPROFILING - BEOBACHTUNG UND ANALYSE

BESCHREIBUNG:
Für das soziale Zusammenleben sind dauerhafte Beziehungen und Kontakte enorm wichtig. Innerhalb einer Gruppe entsteht bei Zusammentreffen oder Zusammenarbeit Interaktion – die sogenannte Gruppendynamik.
In kurzer Zeit nach dem Zusammentreffen von Menschen die noch nicht miteinander verbunden sind, kristallisieren sich unterschiedliche soziale Rollen und Positionen heraus, welche durch z. B. Macht, Einfluss, Kompetenz oder anderen sozialen Einflussfaktoren entstehen. Aus diesen Einflussfaktoren können Hierarchie oder andere Strukturformen entstehen. Jedes dieser sozialen Systeme braucht seine Ordnung! Die Rollen werden von den Gruppenmitgliedern ein- und angenommen oder gar unterschiedlich gespielt oder gelebt. Diese Rollen sprechen sich die Individuen oft selbst zu, können aber auch von anderen zugesprochen werden. Formell oder informell. In diesem Modul lernen Sie den Fokus vom Einzelindividuum auf den Gruppenkontext zu lenken, das Individuum im Gruppenkontext zu lesen und einzuschätzen!

INHALTE:
Das Individuum und sein Verhalten in der Gruppe
Was man in Gruppen beobachten kann
Proxemische Verhaltensweisen & Situationsinszenierung Psychologische Rollen und Steuerungsrollen in Gruppen
Rangdynamiken & Rudelverhalten, Positionen und Ränge Störungen in Gruppen verstehen und lösen
Soziale Systeme, Determinanten & Autopoise
Schnellchecks und Analysemodelle

NUTZEN:
Sie haben gelernt Gruppen aus wirkungsvollen Blickwinkeln zu beobachten und zu analysieren! Sie erkennen die Rollen, Positionen, Zusammenhänge, Beziehungen, Kommunikationsstrategien und Strukturen und haben

MODUL 9 (TAG 2):
PATRICIA STANIEK/MANFRED STANIEK
GROUPPROFILING - Live - Ein Verhaltensexperiment

BESCHREIBUNG:
Das ist Ihr Praxistag! An diesem Tag setzen Sie alles bisher Gelernte um. Mimikanalyse, Sprachforensik, Persönlichkeitsanteile, Kommunikationsanalyse….alles Erlernte ist in an diesem Tag zum Ausprobieren verfügbar gemacht. Externe, Ihnen und auch uns unbekannte Probanden, werden zu einem Verhaltensexperiment geladen. Die Experimente ziehen sich über den ganzen Tag. Ihre Aufgabe wird es sein Liveprofilings, Verhaltensanalysen, Reflexionen und Feedbackgespräche durchzuführen und ein Profil über die Probanden zu erstellen.

MODUL 10/TAG 1 UND 2
PATRICIA STANIEK
MEIN WILLE GESCHEHE – DU BIST IN MEINER HAND

BESCHREIBUNG:
Wir alle Lügen und manipulieren ständig. Dennoch gibt es unterschiedliche Macht- und Manipulationsstufen! Von alltäglichen bis zu bösartigsten Formen!

Was sind Machtfundamente und Machtbasen! Welche Machtfundamente sind im Downlevel - welche zeigen also auf, dass der mächtig Erscheinende nicht wirklich mächtig ist? Wann ist jemand im Uplevel - wann ist er gereift, integriert und kann Macht sinnvoll einsetzen? Wie erkenne ich Machtspiele und perfide, subtile Manipulationen. Wie behalte ich Bodenhaftung, wie mache ich mich wehrhaft und stabil.

INHALTE:
Was ist Manipulation und was ist der freie Wille ?
Wie wir manipuliert werden und wie Brainwashing funktioniert
Wie Manipulation funktioniert
Warum uns etwas in den Bann zieht
Die unterschiedlichen Arten der Manipulation
Wie wir Manipulationen auflösen und uns schützen können
Wie wir durch gekonnte Kommunikation „Straight ahead to Success unsere Ziele erreichen können
Wie Macht ausgelebt wird
Wie wir uns bei Machtspielen Verhalten können

NUTZEN:

Nach diesem Workshop wissen Sie, wie Sie Manipulationen im Berufs-/Alltag erkennen können. Nicht nur das, Sie haben Strategien um Manipulationen entgegenzuwirken! Sie kennen die Gesetzmässigkeiten der Macht und bekommen Instrumentarien um sich Machtattacken entgegenzusetzen! Sie kennen die Methode der zielgerichteten Kommunikation und haben damit die Möglichkeit Ihre Ziele möglichst kooperativ und leichter zu erreichen!

MODUL 11/TAG 1:
Patricia STANIEK
KONFLIKTE, MOBBING UND BETRIEBLICHE KRIMINALITÄT

BESCHREIBUNG:
Überall wo Menschen zusammenkommen, zusammenleben, miteinander agieren, Gefühle im Spiel sind oder Emotionen entstehen ist ein guter Nährboden für Konflikte! Die Konfliktspielchen in Organisationen bzw. in Systemen hemmen die Produktivität und mindern die Arbeits- und Lebensqualität. Konflikte zehren. In diesem Modul ist nicht nur der Konflikt ein Thema sondern die steigende Anzahl von Mobbern, Bossern und anderen unangenehmen Gesellen, die einem das Leben zur Hölle machen können!

INHALTE:
Was ist ein Konflikt
Wie kalte und heisse Konflikte erkennbar sind
Die Konfliktstruktur und wie sie unterbrochen werden kann
Unterschiedliche menschliche Haltungen in Konflikten
Konfliktdiagnostik und Lösungsmöglichkeiten
Die Struktur eines Konfliktgespräches
Was ist Mobbing – was ist Bossing
Gesetzliche Definitionen
Klärungs- und Lösungsmöglichkeiten

NUTZEN:
Sie erkennen Konfliktherde und sich anbahnende Konflikte und haben Möglichkeiten der Lösung kennengelernt und geübt! Sie werden sensibilisiert für Mobbing in Ihrem Umfeld und haben eine Vorgangsweise bzw. Leitfaden zum Schutz von Opfern. Sie haben Handlungsalternativen kennen gelernt!

MODUL 11/TAG 2:
Patricia STANIEK
STRATEGEME UND DEALS – WIE SIE ERFOLGREICH VERHANDLUNGEN FÜHREN, ETWAS AUSHANDELN, VERHANDLUNGSFALLEN ERKENNEN UND SICH UND IHR PRODUKT VERKAUFEN

BESCHREIBUNG:
Menschen die erfolgreich sind, sind auch erfolgreiche Verkäufer und Verhandler! Sie müssen nichts verkaufen, Sie müssen nicht verhandeln? Doch das müssen Sie. Sehr oft sogar. Wenn Sie ein Produkt verkaufen, verkaufen Sie mindestens sich selbst. Sie verkaufen sich immerhin selbst und ständig! Wie so oft im Leben, wenn wir naiv sind, zu wenig in diesem Gebiet geschult oder uns vor dem Begriff Verkauf und Verhandeln scheuen, dann haben wir meist ein Defizit. Vielfach ist das in unserer Geldbörse. Vereinbarungen, Absprachen und vor allem gute Verkaufs- und Verhandlungsbeziehungen bestimmen Ihren Erfolg.

INHALTE:
Mikroexpressions – Was der Verhandler und der Verhandelnde wirklich fühlen
Mimische und körpersprachliche Kauf- oder Nichtkaufsignale Einstellungen,
Haltungen und Überzeugungen
Verstehen Ihrer Position und Verstehen der Position der Verhandlungspartner
Durchschauen von fiesen verbalen und nonverbalen Verhandlungstricks und
Lügen
Kooperativ „Fair-handeln“
Das Profil des Verhandlers

NUTZEN:
Sie erkennen in Verhandlungen die Strategien Ihrer Verhandlungspartner und lernen gleichzeitig noch besser zu Verhandeln. Sie können mit den psychologischen Verhandlungsspielchen umgehen und diese aushebeln!

MODUL 11/TAG 3
PATRICIA STANIEK, MANFRED STANIEK UND 2 AUSBILDNER
ABSCHLUSSTAG

INHALTE:
Reflexion,
Zusammenführung und Zusammenfassung des Erlernten
Abschlusstesting für alle Module
Feierliche Überreichung des edlen Zertifikats
Aushändigung der „Profiling“ Anstecknadel
Abschlussfeier

VORAUSSETZUNGEN FÜR EINEN ERFOLGREICHEN ABSCHLUSS:

Besuch von mindestens 20 Workshoptagen (23 gesamt)
Besuch aller Peergroups
Erfolgtes Buddylearning zwischen den Modulen
Abschlusstest Ergebnis mindesten 80% (Wiederholung möglich)

Bei jedem Modul an dem die Ausbildungsleiterin Patricia Staniek selbst nicht trainiert und coacht wird sie oder ihr Stellvertreter Manfred Staniek anwesend sein.

DIE AUSBILDUNG RICHTET SICH GLEICHERMASSEN AN DIE BEREICHE:

SICHERHEIT:
Polizisten, Sonderbeauftragte, Sicherheitsdienste, Wachdienste, Detektive, Justizbeamte, Rechtsanwälte...

WIRTSCHAFT:
Unternehmer, Vorstände, Geschäftsführer, Führungskräfte, Personalisten und HR- Spezialisten, Vertrieb, Verkauf, Verhandler, Beratung, Training, Marktforschung, Coaching....

MEDIEN:
Journalisten und Interviewer, Diskussionsleiter und Moderatoren...

POLITIK:
Politiker, Ausbildner von Politikern, politische Berater

Wir weisen darauf hin dass wir uns von der Tatort-Analyse (Kriminalpsychologische forensische Fallanalyse strikt abgrenzen)! Mit dieser Ausbildung erwerben Sie ein wertvolles Kommunikations- und Kooperations-Package, haben Ihre Menschenkenntnis entscheidend erhöht und verfügen über ein großes Portfolio an Hintergrundinformation, als auch praktisches, anwendbares und strategisches Wissen aus dem polizeilichen und Sicherheitsbereich ! Die Inhalte beziehen sich auf das Verhaltensprofiling!

IHRE STEUERLICH ABSETZBARE WEITERBILDUNGS-INVESTITION:

€ 6.800,— zzgl. 20% UST (das sind € 295,- per Seminartag)

Darin enthalten:
Kick off-Abend
23 Workshoptage, gesamt ca. 230 Lernstunden + je 2 Stunden Abendeinheit an den Modul-Freitagen

Skripten, Arbeitsmaterialien, Fotos und Fotoprotokolle, Videomaterial, Lernvideos zwischen den Modulen
Frühstück, Jause, kalte und warme Seminargetränke

FINANZIERUNG:

- Standard sind 25% Anzahlung, Rest 14 Tage vor Ausbildungsbeginn

- Bei Vorauszahlung des Gesamtbetrages vor Ausbildungsbeginn reduziert sich der Betrag um einen Bonus von € 270,--!

- Gerne bieten wir Ihnen eine individuelle zinsenfreie Ratenzahlung, wobei die letzte Rate vor dem Abschlusstag fällig ist. Besprechen Sie ein Zahlungsmodell mit unserem CEO Finance Manfred Staniek bei den Infoabenden oder telefonisch unter +43 (0) 676 724 49 79

Seminarort: 1010 Wien, Rathausstrasse 3/33, (erreichbar mit U2/Rathaus)

Um den optimalen Lernerfolg zu gewährleisten, ist die Teilnehmeranzahl mit 12 max. 13 Personen begrenzt! !

Für den Persönlichkeitstest bei Modul „PCM“ fallen einmalig externe Kosten von € 230,— zzgl. USt, an.

Sie haben Interesse, möchten sich anmelden oder informieren?

So geht's:

Besuchen Sie einen unserer Informationsabende an denen wir Ihnen diesen einzigartigen neuen Lehrgang im Detail vorstellen!

Die Termine für Infoabende finden Sie auf der Webseite www.patricia-staniek.com

Sollten Sie aus Entfernungsgründen die Möglichkeit des Besuches des Informationsabends nicht haben, so vereinbaren Sie sich bitte mit der Ausbildungsleiterin Patricia Staniek einen Einzelgesprächstermin, Skype- oder Telefontermin! Dieses Informations- und Aufklärungsgespräch ist Voraussetzung für den Besuch der Ausbildung!

Kontakt: ps@patricia-staniek.com, Telefon: +43 1 405 83 31

Web: www.patricia-staniek.com

„Für die leichtere Lesbarkeit haben wir auf die weibliche Formulierung verzichtet!

ANMELDEFORMULAR für Ausbildung 5.10. 2018 -19.10.2019

AUFTRAGGEBER/FIRMA/ADRESSE/TEL/MAIL	TEILNEHMER/In/TITEL/VOR-ZUNAME/GEB	RECHNUNGSADRESSE
TELEFON/EMAIL	**BERUF**	**RELEVANTE AUSBILDUNGEN**
ZAHLUNG O VORAUSZAHLUNG GESAMT O 25% ANZAHLUNG + RESTZAHLUNG 2 WOCHEN VOR AUSBILDUNGS-START O 25% ANZAHLUNG, REST INDIVIDUELLE TEILZAHLUNG NACH VEREINBARUNG	**JAUSENVERPFLEGUNG** O ICH ESSE ALLES O ICH BIN VEGETARIER O ICH BIN VEGANER	**ANMERKUNGEN:**

Ich melde mich für diese Aus- und Weiterbildung an und habe die mitgesendeten AGB gelesen und akzeptiert:

DATUM: UNTERSCHRIFT TeilnehmerIn: BEI FIRMEN/firmenmäßige Fertigung:

Allgemeine Geschäftsbedingungen für Ausbildungen, Workshops und Lehrgänge
(Stand 1. Jänner 2016)

Allen Rechtsgeschäften zwischen Patricia Staniek – Int. Consulting & Profiling und ihren Vertragspartnern liegen die „Allgemeinen Geschäftsbedingungen" von in ihrer jeweils gültigen Fassung zugrunde; hinsichtlich der einzelnen Bildungsprogramme und -veranstaltungen werden die Rechte und Pflichten der Vertragsteile noch durch den Inhalt allfälliger Programm- oder Veranstaltungsinformationen bzw. sonstiger Mitteilungen näher bestimmt.

1. Anmeldungen
Offen ausgeschriebene Workshops und Lehrgänge (im Folgenden allgemein kurz als „WS/LG" bezeichnet) weisen in aller Regel eine begrenzte Zahl von Teilnehmerplätzen auf. Ein Recht auf Teilnahme an WS/LG mit begrenzter Teilnehmerzahl besteht nicht. Anmeldungen haben schriftlich zu erfolgen und werden nach der Reihenfolge ihres Eintreffens berücksichtigt. Die Anmeldung ist verbindlich, sobald sie vom Veranstalter schriftlich bestätigt wird. Mit der Anmeldung wird das Einverständnis zur automationsunterstützten Verarbeitung der Daten der Teilnehmer erteilt. Weiter erklärt sich der Teilnehmer einverstanden, dass seine/ihre Namens- und Adressdaten zur Erleichterung der internen Kommunikation an Mitteilnehmer, Vortragende und mit der Organisation des Lehrgangsbetriebs betraute Personen weitergegeben werden.

2. Pflichten des Teilnehmers
Der Teilnehmer verpflichtet sich, die am Veranstaltungsort geltende Hausordnung zu beachten, Anweisungen den jeweiligen Vortragenden, sowie der Beauftragten des Veranstalters und seiner Erfüllungsgehilfen Folge zu leisten, sowie alles zu unterlassen, was der ordnungsgemäßen Durchführung des WS/LG entgegenstehen könnte. Der Veranstalter ist bei schweren, wichtigen Gründen berechtigt, Teilnehmer fristlos zu kündigen. Als wichtiger Grund zur fristlosen Kündigung durch den Veranstalter gelten insbesondere – aber nicht ausschließlich – die anhaltende oder schwerwiegende Störung des WS/LG durch den Teilnehmer, sein wiederholtes unentschuldigtes Fernbleiben vom WS/LG, Zahlungsverzug mit mehr als 2 Raten oder wiederholter Zahlungsverzug trotz zweimaliger schriftlicher Mahnung sowie Entzug oder Widerruf abgetretener Leistungen durch andere Kostenträger.

3. Teilnahmeentgelt und Leistungen
Die Teilnahmegebühr wird mit Erhalt der Rechnung ohne jeden Abzug fällig. Die Zahlung erfolgt unter Angabe der Rechnungsnummer und der Kundennummer auf das in der Rechnung genannte Konto des Veranstalters.

Im Teilnahmeentgelt sind Skripten im üblichen Umfang enthalten. Im Entgelt nicht enthalten sind jedenfalls Anreise-, Unterkunfts- und Verpflegungskosten der Teilnehmer sowie deren sonstige Auslagen. Sofern in der jeweiligen Programm- oder Veranstaltungsinformation nicht anders angegeben, bestehen WS/LG-Tage aus 7 Arbeitseinheiten à 50 Minuten. Mittags- und Kaffeepausen werden vor Ort durch den Vortragenden bzw. Veranstaltungsleiter bekannt gegeben. Sofern die jeweilige Programminformation nichts Anderes enthält, ist Erfüllungsort 1010 Wien, Rathausstrasse 3/33.

4. Ratenzahlung
Für Lehrgänge/Ausbildungen mit einer Dauer von mehr als 6 Monaten kann durch gesonderte Vereinbarung, Ratenzahlung vereinbart werden. Die letzte Rate wird hierbei vor dem Lehrgangs-/Ausbildungsende fällig.

5. Urheberrechte
Die dem Teilnehmer ausgehändigten Unterlagen und andere für Lehrgangszwecke überlassenen Medien sind geistiges Eigentum von Patricia Staniek – . Die Vervielfältigung, Weitergabe an Dritte oder anderweitige Nutzung der ausgehändigten Materialien – auch auszugsweise – ist nur nach ausdrücklicher schriftlicher Zustimmung von Patricia Staniek – Int. Consulting & Profiling gestattet.

6. Stornobedingungen
Bei Bildungsmaßnahmen wie Lehrgängen mit einer Laufzeit der Bildungsmaßnahme von bis zu 12 Monaten endet der Vertrag automatisch mit dem Ende der Bildungsmaßnahme. Eine vorzeitige ordentliche Kündigung ist nicht möglich.
Die Stornierung von Anmeldungen ist bis vier Wochen vor Beginn des Seminars möglich, ohne dass ein Teilnahmeentgelt zu bezahlen oder ein sonstiger Schaden zu ersetzen ist. Im Falle von Stornierungen nach diesem Zeitpunkt ist ein pauschalierter - dem richterlichen Mäßigungsrecht nicht unterliegender - Schadenersatz in Höhe von 50 Prozent des Teilnahmeentgelts zu entrichten.
Erfolgt die Stornierung jedoch innerhalb einer Woche vor Beginn des WS/LG, beträgt dieser pauschalierte Schadenersatz 100 Prozent des Teilnahmeentgelts; in diesem Falle sind Teilnehmer jedoch berechtigt, gemeinsam mit der Stornierung Ersatzsteilnehmer zu nominieren. Stornierungen von Anmeldungen entfalten nur eine Wirkung, wenn sie schriftlich erfolgen; für die Fristwahrung ist das Einlangen bei Patricia Staniek – Int. Consulting & Profiling maßgeblich. Bei Fernbleiben von der Veranstaltung oder bei Abbruch der Teilnahme ist die volle Teilnahmegebühr zu entrichten.
Der Veranstalter behält sich vor, ein Seminar oder Lehrgänge jederzeit abzusagen. Die Teilnehmer können keine Schaden- bzw. sonstige Ersatzansprüche einfordern. Erfolgt eine solche Absage bis zu drei Tage vor Beginn des Seminars, so erwachsen Teilnehmer keinerlei Schaden- bzw. sonstige Ersatzansprüche.
Im Falle einer Stornierung innerhalb von drei Tagen vor Beginn haftet der Veranstalter unter Ausschluss aller sonstigen Ansprüche - für von Teilnehmer nachweislich verauslagte Anreise- und Unterkunftskosten, wobei ein solcher Schadenersatz jedoch für Fälle höherer Gewalt oder der leichten Fahrlässigkeit ausgeschlossen ist. Bereits geleistete Teilnahmeentgelte werden in solchen Fällen von Patricia Staniek- Int. Consulting & Profiling abzugsfrei rückerstattet. Die Erkrankung von Vortragenden gilt jedenfalls als höhere Gewalt.

7. Leistungsänderungen
Das Fortbildungs- bzw. Veranstaltungsprogramm wird langfristig geplant und ständigen Qualitätskontrollen unterzogen. Die Sicherung der Qualität erfordert kontinuierliche Anpassungen. Aus diesem Grund behält sich Patricia Staniek – Int. Consulting & Profiling Änderungen bezüglich Veranstaltungsinhalten, -tagen, -terminen und -orten sowie von Vortragenden vor. Derartige Adaptierungen berechtigen - ebenso wie allfällige kurzfristige Änderungen – zu keinerlei Schadenersatzansprüchen. Die Erkrankung von Vortragenden und deren Austausch in so einem Fall gilt jedenfalls als höhere Gewalt.

8. Terminabsage
Der Veranstalter behält sich vor, wegen mangelnder Teilnehmerzahlen oder der Erkrankung Beauftragter des Veranstalters und seiner Erfüllungsgehilfen, sowie sonstiger Störungen im Geschäftsbetrieb, die von ihm nicht zu vertreten sind, angekündigte oder begonnene Bildungsmaßnahmen abzusagen. Bereits bezahlte Teilnahmegebühren werden in diesem Falle erstattet.

9. Haftung
Im Falle von Diebstahl, Verlust oder Beschädigung von zum Seminar mitgebrachten Gegenständen, insbesondere auch Wertgegenständen, übernimmt Patricia Staniek – Int. Consulting & Profiling entgegen Teilnehmern keine Haftung. Die Teilnehmer haben bei freiwilligen körperlichen Übungen im Seminarkontext selbst zu entscheiden, ob sie körperlich dazu im Stande sind oder im Zweifelsfall davon Abstand nehmen. Das Verhalten in den Räumlichkeiten des Veranstalters ist so zu wählen, dass weder für sich selbst noch für andere eine Verletzungsgefahr entstehen kann. Veranstalterseitig besteht eine Haftpflichtversicherung für Seminar und Outdoorübungen, die grobe Fahrlässigkeit von Teilnehmern ausschließt.

10. Gerichtsstand und Wirksamkeit
Diese neuen Allgemeinen Geschäftsbedingungen treten mit 1. Jänner 2016 in Kraft und ersetzen die Allgemeinen Geschäftsbedingungen in ihrer bisherigen Fassung. Ausschließlicher Gerichtsstand für alle Streitigkeiten aus den zwischen Patricia Staniek – Int. Consulting & Profiling und ihren Vertragspartnern abgeschlossenen Verträgen ist Wien. Es gilt österreichisches Recht unter Ausschluss der Verweisungsnormen des österreichischen internationalen Privatrechtes.

Aufgrund der erleichterten Lesbarkeit wurde von männlich/weiblicher Schriftform abgesehen!